

יוזמים עוז



מטרת הקורס

הקניית כלים ניהול ומקצועיים להקמת עסק, בניית תכנית עבודה והגדלת הצעדים להקמת עסק על בסיס מודל הקנבס וганט עבודה.

קהל היעד

יוזמים בעלי רעיון עסקני מגובש או בעלי עסקים בתחום דרכם

מרצה מובילה
חיה בן דור

מחיר הקורס
734 ש"ח

איפה ומתי
בית קנדא מנהל קהילתי
מורשה (מרכז צעירים)
שכונת ישבת ישראל 22, ירושלים

פרטי הקורס
14 מפגשים, 70 ש"א. מתקיים ביום ראשון
בין השעות 17:00-20:45

מספר מפגש	תאריך	נושא	תכנים
.1	8.6.25	ଉושים סוויז' - לומדים לחשוב יזמות	<ul style="list-style-type: none"> • הציגת מבנה ומטרות הקורס • היכרות עם משתתפי הקבוצה • מאפייני עולם העסקי הקטנים בישראל • המעבר משכיר לעצמאי • היזם כמשאב מרכזי להקמת עסק • כלים לתכנון עסקני – מודל הקנבס וGANNT
.2	15.6.25	מחלום לרעיון ממקד	<ul style="list-style-type: none"> • שלבים בפיתוח העסק • מיקוד הרעיון העסקני (Swot) • גיבוש חזון עסק (Vision) • "יעוד לפעילויות העסקית (Mission • תרגול נאום מעלה (Elevator Pitch)
.3	22.6.25	אסטרטגיה שיווקית – "העסק שלי הוא ייחודי"	<ul style="list-style-type: none"> • גיבוש אסטרטגיה שיווקית וכייד היא מתחברת להצעת הערך • מיקוד בהבנת הלוקו ומיפוי השוק • ניתוח מתחרים • בידול ומצוב העסק • יסודות לתכנית שיווקית
דילוג 29.6.25			
.4	06.07.25	הלוקוחות והעסק שלי – מהו המפתח לשיזון מוצלח?	<ul style="list-style-type: none"> • ניתוח קהלי יעד ופיתוח שוק • שיטות לאפיון ל��וח • הגדרת נתח שוק ונתח ל��וח • כלים לבדיקה ואימוץ עם השוק

דילוג 13.7.25 צום שבע עשר בתמוד

*התכנים והמועדים נתונים לשינוי. *במקרה של שינוי הנחיות פיקוד הערך מועף רשאים להעביר את הקורס לצום



יוזמים עוז

מס' מפגש	תאריך	נושא	תכנים
.5	20.7.25	כליים ניהוליים - מתכננו לתכליים	<ul style="list-style-type: none"> • גיבוש יעדים לפי מודל SMART • כלים לבנית תוכנית עבודה • גזירת משימות מיעדים • מעקב וקרה על התוכן • ניהול עצמי ופרמטרים לסדרי עדיפות
.6	27.7.25	בין חלום למציאות - מהו הון וכייז משיגים אותו	<ul style="list-style-type: none"> • הון עצמי או הלוואה • חישוב עלות הכספי, רוחחים על השקעה וריביות • מקורות לגיאם הון • כלים מעשיים לעובדה עם הבנק • ניתוח סיכון וטיעויות נפוצות בניהול הון
דילוג 13.7.25 צום תשע באב			
.7	10.8.25	לממש את החלום - תכנון והגדרת יעדים	<ul style="list-style-type: none"> • ניתוח כדיות עסקית • תרגום שכר בעליים רצוי להיקף פעילות • תרגום יעדיו מכירות להיקף השקעה • תקופת ההרצה - עקרונות וההשלכות
.8	17.8.25	Statu\$station	<ul style="list-style-type: none"> • הצגת הקנבס והמשימות שהושלמו עד כה • דוחי החוסרים - מה נדרש כדי להשלים • הצבת יעדים ופעולות להמשך • הכנה למפגש מסכם
.9	24.8.25	להתפרק או להרוויח?	<ul style="list-style-type: none"> • דוח רוח והפסד - מושגים בסיסיים • מודלים להגדלת רווחיות • הכרות עם מושגים בסיסיים בחשבונאות (חשבון, קבלה, תעודת שלוח, מס הכנסה, הכרה בהוצאות) • העסקת עובדים בעסק קטן
.10	31.8.25	אייפה הכספי? בקרת תזרים המזומנים	<ul style="list-style-type: none"> • ניהול תזרים המזומנים וחשיבותו • הכרות עם מושגים בסיסיים באשראי - בדגש על פער אשראי • והשפעתו על תזרים המזומנים • חישוב מסגרת אשראי נחוצה • בללי הזרה של הכספי ב>Showdown

*התכנים והמועדים נתונים לשינוי. *במקרה של שינוי הנחיות פיקוד הource מועף רשאים להעביר את הקורס לצום

יוזמים עוז



מס' מפגש	תאריך	נושא	תכנים
.11	7.9.25	שיווק דיגיטלי - איפה להיות כדי "להיות קיים"?	<ul style="list-style-type: none"> סקירת ערוצים שיווקיים – אינטרנט, רשתות חברותיות פרסום בראשת וגבוגל כתיבת תוכן שיווקי שיטופי ויצירת 'ידים'
.12	14.9.25	קידום ופרסום	<ul style="list-style-type: none"> בחירת ערוצי פרסום מתאימים למאפייני העסק כלים למיקוד USP תקשות שיווקית MITOG ושפה ויזואלית מדידת אפקטיביות הפרסום
.13	21.9.25	ASF המכירות	<ul style="list-style-type: none"> תהליכי המכירה טכניקות לסגירת עסקה טיפול בה拮נדיות סימולציות
.14	28.9.25	Show Time	<ul style="list-style-type: none"> הצגת הקנבסים של המשתתפים הגדרת תכנית פעולה קדימה סיכום הקורס משמעות וחלוקת תעוזות

*התכנים והמועדים נתונים לשינוי. * במקרה של שינוי הנחיות פיקוד העורף מועף רשאים להעביר את הקורס ליום